

Competencia para ideas con

visión global


MANOS AMIGAS
EnterPRize Workshops
 (787) 641-6028, ext. 6

Línea de ayuda para el empleado público
 (787) 999-7575

Asistencia Financiera, Banco Popular de Puerto Rico
 (787) 771-2777, opción 6 en el menú electrónico para empleados públicos

Línea PAS (Primera Ayuda Sicosocial-Assmca)
 1-800-981-0023

Cáritas de Puerto Rico, Servicios Sociales Católicos
 (787) 300-4953

EnterPRize es un esfuerzo que ayuda a impulsar a empresarios innovadores

POR VIVIANA TORRES MESTEY
 Especial para El Nuevo Día

EN OCASIONES, una buena idea que pueda sonar “descabellada” para algunos sólo necesita un empujoncito para probar el camino del éxito. Y a veces, una sana competencia es el mejor escenario para probar que la idea no era irreal después de todo.

Con eso en mente, el Grupo Guayacán, una organización sin fines de lucro que busca desarrollar nuevos empresarios con visión global, creó la competencia EnterPRize, que se celebra por quinto año. El evento tiene el propósito de acelerar el proceso de creación de empresas y está abierto a todo aquel que tenga una idea y un

plan de negocios desarrollado.

Desde hoy, los empresarios en ciernes pueden inscribirse para la competencia de este año. Para eso deben someter un resumen del plan a través del sitio www.enterprizepr.com.

Durante el tiempo de la competencia, los participantes toman adiestramientos gratis sobre oportunidades de negocio, crear valor para los clientes, mercado empresarial, proyecciones financieras y búsqueda de inversionistas.

“El conocimiento que me dieron me ayudó a pensar y aprovechar las cosas que están disponibles y que quizás uno no conoce”, dijo Ignacio Pino, ganador del primer lugar en la competencia del 2006 con su negocio CDI Laboratories, compañía de biotecnología.



IGNACIO PINO, ganador del primer lugar en la competencia del 2006 con su negocio CDI Laboratories, compañía de biotecnología.



URAYOÁN CAMACHO, de la empresa Genesoft Labs, fue becado por el Grupo Guayacán para tomar un adiestramiento en el Massachusetts Institute of Technology (MIT). Si usted tiene una idea de negocio y un plan de cómo desarrollarla, la competencia EnterPRize le ofrece la oportunidad de ponerla a prueba.

Pino tenía una idea, pero no estaba seguro de que fuera ejecutable hasta que entró a la competencia. “Me motivó saber que mi idea iba a ser evaluada por gente conocedora y me iba a validar que yo no estaba tan loco para hacer una compañía con impacto global y crear muchos empleos”, afirmó.

Por su parte, Urayoán Camacho, de la empresa Genesoft Labs, entró a la competencia con un negocio establecido hace 5 años, dedicado a proveer seguridad en transacciones médicas, bancarias y gubernamentales para prevenir el robo de identidad. “Hemos triplicado los frutos más que si hubiésemos estado solos. Te enseñan cómo pensar más allá del mercado local. Fue una escuela”, dijo. Camacho fue becado por el Grupo Guayacán para tomar un adiestramiento en el prestigioso Massachusetts Institute of Technology (MIT).

Para poner a prueba un concepto, Arnaldo Hernández entró junto a su esposa a la competencia en el 2005 con Rebexa Group, un negocio de consultoría farmacéutica, registro de equipos médicos y permisos de comercialización. “Haber ganado el primer lugar nos motivó y nos convenció de que el proyecto tenía potencial. Probablemente no lo hubiéramos hecho si esto no hubiera pasado”, aseguró Hernández.

Muchos llegan a orientarse, a recibir ideas, y a través del adiestramiento y el concurso han logrado expandirse a brindar servicios internacionalmente y generar empleos, según Eva Vázquez,



EVA VÁZQUEZ, del Grupo Guayacán.

asociada senior del Grupo Guayacán.

De este modo llegó Joedh Rivera a la competencia. Después de dos intentos, finalmente desarrolló su concepto de venta de pinchos gourmet, Rexvillepinchos, que comenzó como un pequeño dibujo en la esquina de una libreta y que había descartado.

Luego de ganar el segundo lugar en la competencia, la idea que un día le pareció descabellada es ya una realidad. “Me había dado cuenta de que es difícil conseguir oportunidades de trabajo, así que quise crear mi oportunidad de empleo. Y aquí estamos”, dijo Rivera.

Los interesados también pueden llamar al (787) 641-6028, ext. 6.

Envíe sus preguntas y sugerencias a prreinverta@elnuevodia.com o llame al 641-8000, Ext. 2618

CON TONO POSITIVO

ELLOS LO HICIERON...

Michael Dell

Creador de Dell Computers

- Se adentró en el mundo de la tecnología en un hospedaje colegial.
- Empezó con sólo \$1,000 en el bolsillo y su cabeza llena de ideas.
- Con 20 años dejó su hogar y con dos computadoras en su auto viejo, se dirigió Texas a estudiar medicina.
- En 1983, en la Universidad de Texas, armaba computadoras según las necesidades de sus compañeros.
- Le llamaron loco más de una vez y le auguraban fracaso. “No escuchaba mucho a la gente, si me la hubiera pasado preguntando quizás me hubieran persuadido para no hacerlo”, dijo Dell en una entrevista.
- Los negocios que hizo cuando era estudiante universitario con su primera compañía, SIC, crecieron a \$6 millones en sólo dos años.
- Para 1985 creó la primera computadora de diseño propio.
- A los 40 años, tiene uno de los mayores imperios tecnológicos y una fortuna personal que para el año pasado era de \$15,500 millones.

Fuente: Masters Magazine, Forbes Magazine, Emprendedores News

GENTE DISPUESTA

EDWIN FERNÁNDEZ QUILES

Ingeniero
BBA Ingeniería Mecánica
18 años de experiencia
Caguas
enfq@yahoo.com
(787) 503-8463

JONATHAN VÁZQUEZ RIVERA

Maestro
BBA Educación en Biología
1 año de experiencia
Ponce
nahanoj22@hotmail.com
(787) 216-6997

IVELISSE MELÉNDEZ

Ingeniera Civil
BBA Ingeniería Civil
9 años de experiencia
Manatí
ivelisse_melendez_2@hotmail.com
(787) 702-5871

Si busca empleo y le interesa participar en esta sección, accese www.elnuevodia.com/clasificadosprint. Este servicio es completamente gratis por tiempo limitado.

Surge como el fénix de un sueño roto

Una lectora relata cómo con empeño deja atrás el desempleo

POR ANALIZ MATEO SANTIAGO

Coamo

MI SUEÑO profesional no duró mucho. El 26 de octubre de 2007, me entregaron mi carta de cesantía y mi “package” en la industria farmacéutica donde soñé laborar. Pienso en eso y se llenan mis ojos de lágrimas.

Ya reducían personal en otras industrias y buscar trabajo en el mismo campo no era una alternativa. Lo menos que esperaba era que un momento así llegaría y me preguntaba, ¿ahora qué?

Pensé en dar clases pero no me dieron la oportunidad porque no tenía experiencia y hasta pensé en irme a Estados Unidos. Envié resúmenes e hice llamadas pero la situación mundial es la misma.

A los dos meses comencé a tomar un curso de cómo establecer un negocio con Small Business Administration, con una idea vaga de lo que deseaba. Creo que el temor a lo desconocido te oscurece el entendimiento. Gracias al curso me fui encaminando. Para cumplir con los requisitos es importante que tengas ciertas cualidades en gerencia, tecnología y empresarismo y me di cuenta de que no tenía el conocimiento para establecer un negocio. Luego de completar varios cuestionarios mi idea tomó forma.

Aún estudio y me preparo. Establecí mi negocio de asesoría en facturación médica y dental, llamado AMS Medical Billing/Management, Reconciliation & Auditory Professional Services. Mi visión y misión es convertirme en la primera alternativa de facturación médica y dental para los proveedores de salud de Puerto Rico. Ya estoy certificada. ¿Quién diría? Si antes trabajaba 12 horas en la industria farmacéutica para otros, ahora trabajo 16 pero para mi negocio.

Me tuve que sentar con mis acreedores para hacer arreglos de pago y no perder la casa, el auto y no dañar el crédito. Tuve que volver a prepararme académicamente para tener el conocimiento necesario. Tuve que pedir favores y ayuda para obtener un poco de experiencia en el campo de la facturación. Sentí desánimo y desaliento al ver que tus acciones no generan cam-

bios de la noche a la mañana. Sentí la frustración ante una burocracia de permisología tan exigente y a veces sin sentido. No obstante, reconocí que lo importante es aceptar tu situación y enfrentarla con valor y fortaleza.

Actualmente veo un poco de luz al final del túnel y a paso de tortuga estoy logrando mis objetivos. El camino no ha sido fácil ni lo será. Pero todos los días me levanto agradeciendo a Dios y pidiéndole salud, fuerzas, paciencia y sabiduría para continuar con el camino que me he trazado y seguir desarrollando mi negocio.

amsmedbilling@yahoo.com;
(787) 207-5498



ANALIZ MATEO ya comenzó a ver luz en la ruta del autoempleo.



HERRAMIENTAS PARA LA BÚSQUEDA

Encuentre su carrera según su personalidad

La Teoría de Elección Profesional del psicólogo John Holland explica que la mejor profesión es la que se parezca a la personalidad. Aquí, las distintas personalidades con sus cualidades y los ambientes de trabajos compatibles. Puede tener características de varias personalidades.



Si desea hacer la Prueba de Elección Profesional completa basada en la Teoría de Holland para obtener detalles específicos de la profesión más compatible con su personalidad puede visitar The Career Key en el portal www.careerkey.com

Gráfica / El Nuevo Día